

Communiqué de presse.



UN PRÉSIDENT ET UN VICE-PRÉSIDENT ONT ÉTÉ ÉLUS AU SEIN DU RÉSEAU DELTA DE SALMSON

A l'occasion de la réunion nationale en février 2011 du Club Delta, réseau de distributeurs des produits **SALMSON** sur les marchés de l'Industrie et du Cycle de l'Eau, un président et un vice-président ont été élus, pour une durée de deux ans, par les membres du Club.

Il s'agit de Thierry Toulouse (société Tech-Pompes), Président, et Gilles Fix (société Hydrautech), Vice-Président.

Ces nominations mettent en exergue les liens forts qui unissent SALMSON à son Club.

Cette élection illustre la qualité exceptionnelle du partenariat que SALMSON entretient avec son Club et le dynamisme que ses membres manifestent afin d'aller toujours plus de l'avant. Cette présidence a pour but de favoriser les échanges afin que chacun puisse partager ses idées, ses retours d'expériences mais aussi ses doutes et ses interrogations. Thierry Toulouse et Gilles Fix mesurent parfaitement l'importance de leurs rôles et l'engagement nécessaire de chacun d'entre-eux.

THIERRY TOULOUSE, NOUVEAU PRÉSIDENT DU CLUB DELTA, DÉFINIT SES PREMIÈRES LIGNES D'ACTIONS.

Construire et croître sont les maîtres mots du président.

Thierry Toulouse souhaite sous sa présidence « *susciter chez les membres une réelle réciprocité d'échanges et utiliser les gisements d'idées -trop souvent inexploitées- afin de rendre possibles les meilleures suggestions de progrès et d'évolution* ».

« *Je souhaite me faire le porte-parole du Club et j'y mettrai toutes mes capacités d'écoute et de transmission afin d'exprimer les vœux et les objectifs de chacun d'entre-nous, car il s'agit de construire notre avenir collectif et de croître sur nos marchés* ». « *La grande qualité des relations qu'entretient Salmson avec notre Club nous confirme que nous bâtissons, en totale synergie, une communauté de professionnels profitable à tous* ».

GILLES FIX, NOUVEAU VICE-PRÉSIDENT DU CLUB DELTA CONFIE LES AMBITIONS ET OBJECTIFS QU'IL LIE À SA MISSION.

« *Même si nous ne sommes pas décideurs, nous avons l'atout d'être associés aux choix et projets de Salmson. Nous sommes informés, consultés, armés pour y adhérer et les suivre et c'est un atout majeur* » affirme d'emblée Gilles Fix.

Communiqué de presse.

Au cours de sa vice-présidence, il souhaite, sur ce constat, optimiser le rôle des membres du Club pour que chacun y soit plus efficient. « *Constituer une force de proposition permanente et ainsi permettre de travailler de façon optimale* ». Il désire être « *le catalyseur de ces flux d'expertise et de retours d'expériences afin d'éclairer les options, orienter les choix et l'action de tous. L'idée est de profiter de toutes les possibilités que nous offrent nos réunions régionales pour recueillir ces données souvent très stratégiques et faire en sorte, en les livrant à Salmson, qu'elles soient pleinement exploitées* ».

A propos du réseau Delta

Créé en 1998, le réseau Delta regroupe l'ensemble des entreprises partenaires des marchés Cycle de l'Eau et Industrie de **SALMSON**. Sélectionnés pour leur savoir-faire, les membres du réseau Delta travaillent en étroite collaboration avec les responsables régionaux de **SALMSON**. Ce sont aujourd'hui 50 professionnels, experts dans la distribution et l'installation de pompes, qui partagent les stratégies, les ambitions et les succès de l'entreprise.

Présents sur l'ensemble du territoire, les responsables régionaux ont pour objectif de fédérer un partenariat d'excellence avec les distributeurs du réseau Delta. Ils interviennent à leurs côtés dans la prescription et la vente auprès des clients. En relation directe avec les traiteurs d'eau, les bureaux d'études, les collectivités locales, les installateurs, les industriels, etc, les responsables régionaux du Cycle de l'Eau et de l'Industrie font la jonction entre **SALMSON** et les acteurs du marché.

A propos du département « Industrie » de SALMSON

SALMSON est un des partenaires incontournables des industriels pour lesquels il étudie et met en oeuvre des solutions accompagnant leurs défis.

SALMSON propose des produits et des solutions pour le process : pompes autoamorçantes, multicellulaires, centrifuges, volumétriques..., le péri-process : pompes in line, monobloc, autorefroidies..., le relevage/assainissement : pompes submersibles, de forage, de surpressions multicellulaires, agitateurs, les modules de protection incendie...

A propos du département « Cycle de l'Eau » de SALMSON

Fort de son expérience dans les pompes, agitateurs et systèmes de pompage et conscient des enjeux que représente la maîtrise de l'eau, SALMSON a créé en 2000 un département dédié au « Cycle de l'Eau ».

Les objectifs de ce département composé de spécialistes : intégrer les problématiques environnementales et développer des solutions spécifiques pour répondre aux attentes de ses partenaires. En forte progression régulière depuis sa création, ce département joue un rôle majeur auprès de tous les acteurs du traitement de l'eau.

Salmson propose des produits et des solutions pour le captage, la potabilisation, la distribution, l'adduction/surpression, la collecte et les réseaux, le traitement et l'épuration, le rejet.

Contact Presse Salmson

Hella Joudi / 01 30 09 81 81 / hella.joudi@salmson.fr / www.salmson.com

Contact Presse Agence DM&A

Mélanie Lecardonnel / 01 30 70 68 89 / melanielecardonnel@agencedma.fr / www.agencedma.fr